



ANEDA NOTICIAS

Nº 16 FEBRERO 2013

¡PIENSA EN VENDING!

IMAGEN

...Y ANEDA salió a la calle

ANEDA celebró con un éxito rotundo su programa de aproximación del vending al público de Madrid, que degustó gratuitamente café de la Distribución Automática, emitiendo en general opiniones muy favorables a este producto.

Fue el pasado sábado, 9 de febrero, en la Plaza de Felipe II, junto a la calle de Goya y al Palacio de los Deportes, uno de los puntos urbanos más céntricos y emblemáticos de Madrid, por el que discurren, en días de asueto, una auténtica multitud de personas que quedaron muy gratamente sorprendidos por la invitación de ANEDA a consumir gratuitamente productos calientes y absolutamente complacidos por la calidad de los productos.

Esta experiencia, muy positiva, anima a ANEDA a repetir el evento en otras ciudades de nuestra geografía, potenciando el objetivo de aproximar la Distribución Automática al gran público.



SUMARIO

- **ANEDA saca el café a la calle**
- **Acuerdo de ECOEMBES para socios de ANEDA y ACV**
- **¡Piensa en Vending! en Barcelona**
- **¿Quién es ÁREAS?**
- **Los socios valoran con sobresaliente a ANEDA**
- **Vending Cruise en mayo**
- **Y entrevista a Pedro Tomé, Director Comercial de LF REPUESTOS HORECA**

SUSCRIPCIÓN

Reciba gratis ANEDA NOTICIAS

Si desea recibir la revista digital "ANEDA NOTICIAS", envíe su dirección electrónica a comercial@aneda.org solicitándolo y la recibirá todos los meses, gratuitamente, así como sus suplementos y toda la información interesante para los empresarios de Vending: normativas, legislación, tecnología...

SOLIDARIDAD



ANEDA estudia colaborar con "Acción contra el Hambre"

El Comité Directivo de ANEDA ha mantenido, con objeto de establecer un marco de colaboración, una reunión en profundidad con responsables de "ACCIÓN CONTRA EL HAMBRE", organización humanitaria internacional que combate la desnutrición y quiere garantizar agua y medios de vida seguros a las poblaciones más vulnerables. "ACCIÓN CONTRA EL HAMBRE" está presente en más de 45 países y atiende cada año a siete millones y medio de personas.

JORNADA

¡Piensa en Vending! El 6 de marzo, en Barcelona



La tercera edición de las jornadas ¡"PIENSA EN VENDING!" se celebrará en Barcelona el próximo 6 de marzo y estamos seguros de contar con una amplia presencia de profesionales catalanes, al igual que ocurrió en las dos experiencias anteriores, celebradas en Madrid y en

Sevilla.

La fecha será el 6 de Marzo en el Hotel ICARIA, situado muy cerca de la Villa Olímpica, uno de los destinos turísticos más visitado de Barcelona.

Oportunamente iremos informando de más detalles.

SECTOR

Vodafone "atrapa" al consumidor de Vending



Y le "Atrapa" de la mano, que queda enganchada en una máquina de distribución automática, obligando al actor que representa al ejecutivo de la firma a mantener una conversación profesional con el teléfono celular en una mano, mientras la otra permanece prisionera de la máquina distribuidora.

No cabe duda que la trama del "spot" tiene un carácter puramente humorístico pero, no por ello, deja de ser peyorativa y lesiva para la imagen de nuestra actividad, por lo que ANEDA, como siempre, en defensa del Sector, ha reaccionado rápidamente y ha realizado un requerimiento a VODAFONE quien se ha apresurado a disculparse.

PROMOCIÓN

Díptico promocional de ANEDA

ANEDA ha editado un díptico promocional de nuestra actividad, a todo color, ampliamente ilustrado y con los argumentos más significativos de las bondades del café Vending y de toda la estructura que so-

porta la realización del servicio de la Distribución Automática, bajo el lema: "¡PIENSA EN COMODIDAD, PIENSA EN VENDING!"

Se ha realizado una amplia distribución de este soporte, con verdadera satisfacción por parte de los receptores.

Donde encontrarnos:
Oficina de ANEDA en Madrid:
C/ Samana, 6. Local
Madrid, 28033
Tel.: 913 895 496
Fax.: 913 895 499
Correo electrónico: comercial@aneda.org
Web: www.aneda.org

Las bondades del café vending

- El grano se muela al instante
- Materia prima de primera calidad
- Siempre igual, control del proceso al detalle
- Filtrado del agua mediante sistemas de calidad
- Cada vez más variedades y sabores nuevos
- Disponible las 24 horas
- Conveniencia
- Habilidad
- Un espacio donde reunirse con compañeros, disfrutar de un excelente café en un ambiente agradable

Detrás de una máquina de café

No existe ninguna persona capaz de llevar a cabo por sí misma todo el proceso que da como resultado un buen café. Es un arte que requiere de una máquina expendedora, porque detrás de ella existe un sistema muy complejo que emplea a cientos de personas.

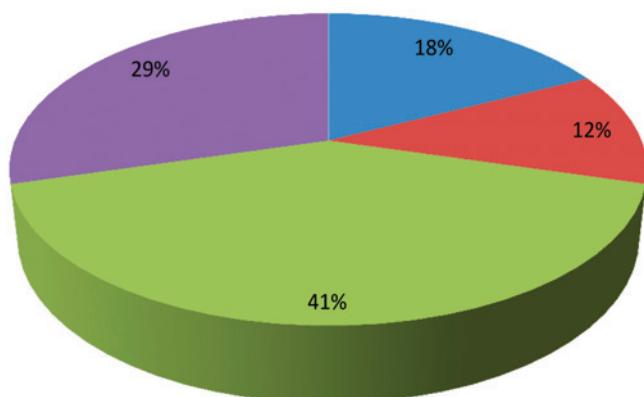
En un operador de vending podemos encontrar profesionales de gran variedad que trabajan directa o indirectamente para que la cadena funcione a la perfección:

• Trabajo productivo	• Puestos Indirectos
• Empresa de trabajo	• Fabricantes
• Gestores de ruta	• Caficultores
• Técnicos	• Distribuidores
• Comerciales	• Industrias
• Administrativos	• Proveedores
• Calidad	
• Compras	
• Marketing	
• Prevención	
• I+D	

ENCUESTA VALORACIÓN

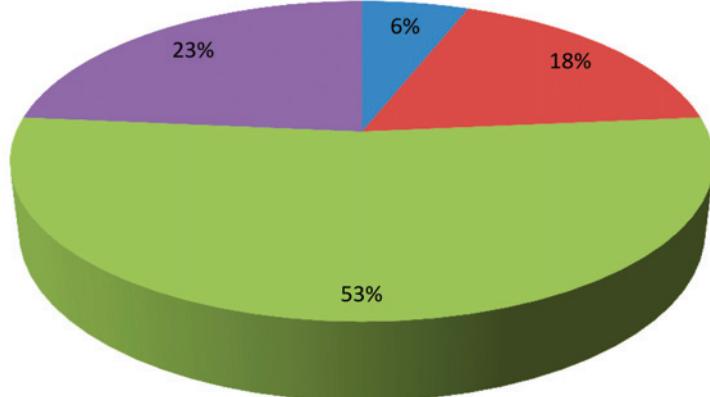
ANEDA de notable a sobresaliente

VALORACION INICIATIVAS 2012



Los resultados de la encuesta de satisfacción, realizada por ANEDA en diciembre de 2012, arrojan unas cifras espectaculares sobre la valoración de la Asociación por sus miembros asociados. La nota inferior es de 7 puntos, con una amplia presencia también de notas con 8, 9 y 10 puntos. Esta elevada consideración nos obliga y anima a continuar trabajando por el Sector y, obviamente, por nuestras empresas asociadas, con ilusión y con la mejor de las disposiciones.

VALORACION SERVICIOS PRESTADOS POR ANEDA



PROPUESTAS APORTADAS PARA MEJORAR



ECOEMBES

ANEDA reduce para sus socios y los de ACV en un 50% la retroactividad al adherirse a ECOEMBES

ECOEMBES es el más importante punto integrado de gestión para el reciclado de residuos, al que todas las empresas operadoras están obligados por Ley a pertenecer. Como esta obligación tiene carácter retroactivo, las empresas que aún no pertenecen a ECOEMBES deben satisfacer la cuota correspondiente a los últimos cuatro años.

Tras múltiples gestiones y entrevistas, ANEDA ha reducido estos cuatro

años a dos, más el ejercicio actual, para los socios a ANEDA y ACV que se adhieran con rapidez. Es una oportunidad única para pertenecer a ECOEMBES y cumplir con la Ley, ahorrándose un 50% de la obligación económica de los operadores que aún no pertenezcan a un punto integrado de gestión de residuos.

Debido al convenio de colaboración suscrito con ACV, este acuerdo es automáticamente extensible a todos sus socios. Las gestiones de alta y posteriores regularizaciones, para operadores pequeños, se podrán llevar a cabo desde la administración de ANEDA, sin ningún coste para los socios de ambas asociaciones.



ECOEMBES

CRUCERO VENDING

Vending Cruise, del 3 al 7 de mayo



PINCHA AQUÍ: VENDING CRUISE

ANÉCDOTAS

"¡Hoy invito yo!"

Eran dos amigos y compañeros de trabajo: Manolo y Ramón, como el Dúo Dinámico. Pero este dúo, en lugar de a la canción moderna de la época, se dedicaban a la contabilidad de una de las empresas líderes en la distribución de carburantes y, todas las mañanas tomaban café en las máquinas automáticas de la empresa.

Los dos tomaban café, pero solo pagaba uno. Siempre. Ramón era quien acudía a su propio bolsillo, día tras día, para buscar las monedas de su bebida y de la de Manolo, que estaba ahorrando para comprar un piso y casarse.

Ramón lo tenía asumido y, como se trataba de un precio muy moderado, no le importaba invitar siempre a su amigo para ayudarle en su economía y en su proyecto de matrimonio.

Hasta que un día se hizo público entre todos los empleados que la empresa había alcanzado un acuerdo con el operador para que las máquinas funcionasen en venta libre. Y ese día, cuando ya nadie tenía que pagar por su café, ya que lo subvencionaba la empresa y cuando Manolo y Ramón se encontraban ya frente a las máquinas, Manolo, con gesto afectado y voz altisonante le dijo a su amigo: "Quietó, Ramón. No saques dinero que ¡hoy invito yo!".

"El crucero del Vending", organizado por la Asociación Italiana CONFIDA y, en esta ocasión, en colaboración directa con la Asociación Europea de Vending (EVA) y con ANEDA, que actúa como organizadora, tendrá lugar entre los días 3 y 7 de mayo de 2013, con el siguiente itinerario: Savona, Barcelona, Palma de Mallorca, Marsella, Savona.

Los precios incluyen la asistencia al Congreso bienal de EVA, EUROP'S, y oscilan, para dos personas, entre 1.700 y 2.850 € para los miembros de EVA, CONFIDA y ANEDA. En el caso de España, todas las reservas se realizarán a través de ANEDA, entidad que disfruta de la exclusiva de contratación en nuestro territorio.

LEGALIDAD

ANEDA informa a sus socios de Andalucía y Castilla-La Mancha

Andalucía y Castilla la Mancha disponen de regulaciones normativas específicas para las máquinas de Distribución Automática, exigiendo a las empresas ubicadas en estos ámbitos geográficos, la comunicación de determinados datos a las citadas administraciones.

ANEDA, como siempre, cumpliendo con su espíritu de servicio, ha proporcionado amplia información al respecto a las empresas operadoras radicadas en estos territorios.

Además, en adelante, ANEDA informará a los socios de otras Comunidades donde también existan regulaciones autonómicas sobre venta automática.

ANEDA NOTICIAS espera tus anécdotas

Debido al proceso de revisión y selección de las anécdotas que recibimos para publicar las más interesantes, os agradeceremos que enviéis, con tiempo suficiente, vuestras vivencias profesionales curiosas, chocantes o graciosas para garantizar su publicación. Envíanos tus textos e ilustraciones, en caso de que los tengas, a

comercial@aneda.org

SOCIOS

ÁREAS, nuevo socio de ANEDA

Con la incorporación de ÁREAS como operador, se refuerzan las ganas de seguir luchando para lograr el máximo de socios posible.

Damos la bienvenida a ÁREAS como nuevo socio y animamos a aquellos que lo estén pensando a que no lo demoren más y se integren en la Asociación.

IMAGEN

...Y ANEDA salió a la calle

Con un éxito rotundo, ANEDA celebró su programa de aproximación del vending al público de Madrid. Este degustó gratuitamente café de la Distribución Automática, y emitió, en general, opiniones muy favorables hacia este producto.

El pasado sábado, 9 de febrero, ANEDA instaló una carpa en la Plaza de Felipe II, junto a la calle de Goya y al Palacio de los Deportes, uno de los puntos urbanos más céntricos y emblemáticos de Madrid, por el que discurren, en días de asueto, una auténtica multitud de personas que quedaron muy gratamente sorprendidos por la invitación de ANEDA a consumir gratuitamente productos calientes y absolutamente complacidos por la excelente calidad de los productos.

Esta experiencia, muy positiva, ha animado a ANEDA que podría reproducir el evento en otras ciudades de nuestra geografía, siempre potenciando el objetivo de aproximar la Distribución Automática al gran público.

MÁS FOTOS



ÁREAS nace en 1968 para ofrecer un servicio integral, profesional y de calidad a todas las personas que viajan y se desplazan a través de sus establecimientos de hostelería y de distribución comercial. Más de cuatro décadas después, hemos crecido hasta gestionar 1.259 restaurantes, cafeterías, tiendas, hoteles y gasolineras en España, México, Estados Unidos, Portugal, Chile, Marruecos, Argentina, República Dominicana y St Martin.

Más de 40 años de experiencia nos avalan como líderes en prestar los mejores servicios de restauración y retail a los viajeros sea cual sea el medio de transporte en el que se desplazan

En estos 9 países, contamos con un equipo humano de casi 12.000 empleados. Con ellos somos capaces de prestar el mejor servicio en todos nuestros establecimientos, siempre situados en los núcleos y las vías de comunicación clave para el viajero, sean aeropuertos, autopistas, autovías, estaciones de ferrocarril, centros comerciales o recintos feriales.

Más información: www.areas.es

PEDRO TOMÉ, DIRECTOR GENERAL DE LF REPUESTOS HORECA

"Es un momento especialmente adecuado para compartir experiencias"

Pedro Tomé es uno de los nuevos socios de ANEDA. Y por ello, sus análisis y opiniones tienen la frescura de quien mira desde fuera, pero, a la vez, con la profesionalidad de quien dirige una empresa líder en su campo de actuación.

-La Distribución Automática vive una situación muy difícil. ¿Cuál es su análisis personal sobre esta coyuntura?

-La crisis económica está sin duda presente, pero yo no creo que para la distribución automática el futuro sea negativo. El consumo de productos a través de máquinas automáticas debe crecer en nuestro país, siempre que respondamos con mayor profesionalidad a las exigencias del consumidor.

-¿Ve perspectivas de mejoría en 2013?

-Sí. Yo estoy convencido que contra la crisis se lucha también proponiendo maquinaria y componentes que ayudan a facilitar el servicio de la restauración, de manera económica, diversificada pero manteniendo una oferta de calidad.

-¿Cuál debe ser la estrategia de los distintos actores del Sector -operadores y proveedores-- para superar los efectos de la crisis?

-Cada persona (y empresa) tiene un modo de reaccionar. No existe una única solución. Yo creo que los operadores deberían concentrarse en garantizar la máxima profesionalidad y los proveedores en proponer productos innovadores con prestaciones muy avanzadas pero ahorrando tiempo y dinero.

-¿Qué deberían hacer, en su opinión, las asociaciones profesionales para ayudar al Sector en esta situación?

-Las asociaciones deberían estar unidas, evaluando atentamente las exigencias de todos los que van a utilizar las máquinas automáticas. Creo que se deberían realizar acciones de marketing y comunicaciones para demostrar las ventajas de este sector que tan mala prensa, sin ningún tipo de fundamento, tiene en este país.

-¿Cuál es el planteamiento y situación de LF REPUESTOS HORECA?

-La empresa LF REPUESTOS HORECA está en un proceso de crecimiento. Ahora tenemos una presencia en toda la España, gracias a nuestros agentes comerciales y a la red de distribuidores en exclusiva por toda

España. Acabamos de presentar nuestra nueva delegación en Canarias para poder satisfacer las necesidades también fuera de la Península. Nuestra oferta de productos en calidad original es muy completa y nuestro servicio con venta a través de la tienda virtual es tecnológicamente muy avanzado.

-¿Cuál es el catálogo que ofrece LF REPUESTOS HORECA al operador?

-Nuestro programa de venta está pensado de manera que el operador encuentre todos los repuestos que necesita en una única tienda. Nosotros ofrecemos una amplia gama de artículos de las marcas con más presencia en el vending. Ahora son cerca de 5.000 los artículos en nuestro catálogo para la distribución automática, pero estamos siempre incluyendo nuevos productos para las diferentes marcas.

-¿Cuáles son los desafíos empresariales de LF REPUESTOS HORECA?

-Primero, consolidar nuestra posición de líder en la distribución de repuestos también para el sector de la distribución automática.

Segundo, participar a los encuentros de la asociación para intercambiar opiniones y proyectos, conocer mejor los problemas de los operadores para poder adecuarnos a sus exigencias y encontrar nuevos operadores.

Tercero, aumentar la propuesta incluyendo recambios de otras máquinas y componentes interesante para nuestros clientes..

-Llevas poco tiempo en la Asociación, ¿Qué te impulsó a asociarte? ¿Qué te ha aportado desde que formas parte de ella?

-Sin duda un conocimiento mejor del mercado nacional y de su problemática. Creo que es un momento especialmente adecuado para compartir experiencias.

-¿Cómo es Pedro Tomé cuando cierra el despacho profesional?

-Mi trabajo es apasionante y no me deja mucho tiempo libre. Mi mayor afición es mi familia, procuro pasar la mayor parte del tiempo con ellos. ■



"NO CREO QUE PARA LA DISTRIBUCIÓN AUTOMÁTICA EL FUTURO SEA NEGATIVO"

"LOS OPERADORES DEBERÍAN CONCENTRARSE EN GARANTIZAR LA MÁXIMA PROFESIONALIDAD..."

"...Y LOS PROVEEDORES, EN PROPOSER PRODUCTOS INNOVADORES CON PRESTACIONES MUY AVANZADAS"

¡PIENSA EN COMODIDAD!



AHORRA TIEMPO

No has de conducir o andar hasta una tienda para conseguir lo que quieras. Está en la máquina, y además no has de hacer cola.



AHORRA DINERO

Conducir hasta la tienda te consume tiempo y dinero. Pero el refresco que quieras está justo enfrente tuyo. ¡Sí! En una máquina vending.



AHORRA ENERGÍA

No has de utilizar un medio de transporte para conseguir lo que quieras. Tienes tus artículos favoritos en las máquinas vending.

¡PIENSA EN VENDING!

Líder europeo en la distribución de repuestos para:



- cocinas profesionales
- refrigeración comercial
- máquinas de café
- equipos de bar



Ahora también para Máquinas vending



Su one-stop shop para todos los repuestos

www.lfrepuertos-horeca724.es

LF Repuestos Horeca S.L.U. – Calle Ciudad Real, 10 – 45517 Escalonilla – Toledo
Tel. +34 91 477 91 00 • Fax +34 91 477 90 81 • info@lfrepuertos.es

Descubre un mundo diferente



C/ Polo Sur, 5 Sector 8. C.P/28850
Torrejón de Ardoz - MADRID (SPAIN)
Tel. +34 916749187 Fax. +34 916749188
madridfasmachine@madridfasmachine.es
www.madridfasmachine.es

MFM es distribuidor en exclusiva de
eFAS

Porque lo importante son sus clientes...

EXPENDEDORA PLATOS PREPARADOS

- *Capacidad 180 platos
- *Hasta 4 microondas
- *Ascensor para producto
- *Suministro automático de Pan y Cubiertos
- *Recogida residuos
- *Software control suministros online ideal menús empresa

Descargue aquí
catálogo completo
2013 de GPE



O desde este enlace:
www.gpevendors.es/catalogo2013.pdf



DRX 50 Menu Service
+ mueble complementos

RENTABILICE SU NEGOCIO.

ESCOJA EL FORMATO QUE MÁS SE ADAPTE A SUS INSTALACIONES.



DRX 30 Menu Service DRX 50 Menu Service DRX Street Style DRX 20/3

DRX 50 Menu Service
+ mueble complementos
+ mueble residuos.

GPE Vendors

GPE Vendors España s.l. – C/ Suissa nº 29, 08917 Badalona, Barcelona.

Tel. 902 998 104 - info@gpevendors.es – www.gpevendors.es

vending school®

TPC NETGRUP más de 9 años formando en Vending

ÁREA OPERATIVA

Manipulador de Alimentos
Gestor de Rutas / Reponedor
Supervisor Comercial
Técnico Nivel 1,2
Grupos de Frio Nivel 1,2
Máquinas de Bebidas Calientes
Gestión de Productos en Máquinas de Visión directa

ÁREA COMERCIAL

Comercial de Vending
Comercial de OCS

ÁREA DE SERVICIO

Atención al Cliente
Fidelización
Imagen Corporativa

ÁREA DE GESTIÓN

Toma de decisiones para la mejora del Beneficio Operativo
Gestión de empresas operadoras para Autónomos y Pymes

VendingSchool
Ronda Europa, 60 Vilanova i La Geltrú
08800 Barcelona
info@vendingschool.net
Tel. 938 166 371 Fax 938 142 483

www.vendingschool.net
www.tpcnetgrup.com

Sistema de gestión incluido en las tiendas automáticas que marca la diferencia

- Permite la gestión y el control on line de la venta, del dinero en efectivo, stocks e incidencias.
- Integra todos los medios de pago.

invesventia retail



Soluciones de venta automática con soporte digital tanto informativo como publicitario

- Incentiva la venta por impulso.
- Posibilita la promoción de productos, marcas y servicios.

invesventia service



Personalización a la carta

- Asesoramiento.
- Fabricación a medida.
- Imagen corporativa: logotipo, colores, etc.

inves

www.inves.es

¿COMÓ OPTIMIZAR LOS PAGOS Y LA GESTIÓN?

iUC180

El terminal multifunción pensado para vosotros
Innovar y crear valor
en vuestro punto de venta

That's *ingenico*®



Seguridad | Pantalla Color | Business Reporting | Transaction Management | Contactless | Pago por Móvil

Líder mundial en la seguridad de pago electrónico, vuestros objetivos de negocio y financieros son nuestras prioridades.

El terminal iUC180, gracias a la tecnología TELIUM 2 la más potente del mercado, se convertirá en la referencia del vending. Nuestra capacidad de asociarnos con los mejores proveedores del mundo del vending os permitirá poner en marcha, como en un Smartphone, una solución personalizada. Con nuestros socios, podemos contribuir al crecimiento rápido y eficaz de vuestros ingresos gracias a nuestras soluciones innovadoras.



www.ingenico.es

ingenico
beyond payment

CAFÉ arabo



infórmate de
nuestras
novedades en



productos y máquinas



somos fabricantes de cápsulas

descubre
nuestro
mundo de
cápsulas

www.cafe-arabo.com

La calidad
se filtra



BWT
BEST WATER TECHNOLOGY

water + more

water + more Ibérica S.L.
TCM2, 6º PI - Ofic. 20 - Avda. Ernest Lluch, 32 - 08302 Mataró (Barcelona)
Tel: +34 937 023 204 info@water-and-more.de

EUROCONSULTORES es una asesoría empresarial especializada en el sector del vending.

Ofrecemos asesoramiento a nuestros clientes, tanto pymes como autónomos, en temas fiscales, laborales, contables, jurídicos y financieros, con altos criterios de profesionalidad y una inmejorable relación calidad-precio.

EUROCONSULTORES está formada por profesionales titulados en las distintas áreas y ofrece a todos sus clientes una amplia y valiosa gama de servicios de alta calidad, basada en una atención personalizada y con una comunicación directa permanente.

SERVICIOS EN ÁREAS GENERALES.

- **Jurídica**
- **Fiscal**
- **Contable**
- **Laboral**
- **Mercantil**

SERVICIOS ESPECIALIZADOS PARA EMPRESAS DEL SECTOR DEL VENDING:

Asesoramiento y redacción de contratos de depósito de explotación de máquinas distribuidoras automáticas.

Información y asesoramiento sobre el cumplimiento de la normativa aplicable al vending: Registro Sanitario y normativa higiénico-alimentaria, Sistema de Análisis de Peligros y Puntos de Control Críticos (APPCC), control de plagas, normativa autonómica del vending, identificación de máquinas, sistemas de trazabilidad, gestión de residuos, información alimentaria al consumidor y etiquetado, cadena de frío, formación higiénico-sanitaria, etc.



Estamos a su disposición en:

Calle Viriato 69, 1º A 28010 Madrid.
Tel. 915919878. Fax. 915919879.
E-mail: rmartin@euroconsultores.es

o visitanos en nuestra web:

www.euroconsultores.es

Asociado a ANEDA

LAQTIA®



la alternativa más natural
the most natural choice



Grupo Laqtia
Polígono Valdoli, Parcela 1 nave 20-21
45500 - Torrijos (Toledo), España
Tel: 925 772 330
Fax: 925 772 331
www.laqtia.com



Un buen café
se merece un agua perfecta

BRITA
Professional

BRITA Profesional - El experto en filtración de agua
Elige agua BRITA®

Las 3 ventajas:

- Calidad óptima del agua
- Alta fiabilidad
- Funcionamiento sencillo

Certificado: ACS conform

Todos los filtros de la gama BRITA responden a las exigencias del Certificado de Conformidad Sanitaria (ACS)

El desarrollo duradero:

Desde 1992, el reciclaje está en el corazón de la actividad internacional de BRITA, que dispone de su propia planta de reciclaje de cartuchos.

BRITA Iberia, S.L.U.
Rambla Catalunya, 18 - 4º izq
08007 Barcelona - Spain
PPD-ES@brita.net
Tel.: +34 93 342 75 70
www.profesional.brita.es

G-DRINK

Drink Revolution



perfecta fusión entre
tecnología **Sanden** y
producción **Vendo**

Ecología e Innovación

Bajo consumo en iluminación
y grupo de frío

- excelente luminosidad LED's
- temperatura mínima 2°C
- sistema ahorro nocturno de energía

Innovador sistema de venta robotizado "CATCHER"

- entrega producto en 8 segundos
- aumento de venta por impulso
- bandejas sin conexión eléctrica
- todos los formatos sin ajustes

SandenVendo Iberia S.A.
C/ Sant Ferran, 92 | Polígono Industrial la Almeda
08940 Cornellà (Barcelona) - Spain
Tel: +34 93 474 1555 | Fax: +34 93 474 1842
infosvs@sandenvendo.es | www.sandenvendo.es

Vendo
SANDE



SANDWICH L.M.
CALIDAD Y SERVICIO
ELABORACION DIARIA
916772266
WWW.SANDWICHLM.COM

printcolor.es
 impresión digital online

SOLUCIONES para VENDING

- 1. EMPLAZAMIENTOS NUEVOS:**
 - Fideliza tus clientes personalizando sus máquinas desde una sola unidad con su imagen corporativa.
 - Publicita tus equipos con tu logo o imagen corporativa, mejorando la
- 2. EMPLAZAMIENTOS EXISTENTES:**
 - No cambies las máquinas de vending, personalizalas desde una sola unidad, mejorando la zona de vending.
- 3. CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES:**
 - Excelente resistencia al impacto.
 - Te entregamos los frontales listos para ser colocados.
 - Manipulación fácil.
 - Excelente termoformabilidad.
 - Resistencia a muy bajas temperaturas.
- 4. PARA EMPEZAR, ¿Qué debo hacer?**

Envía un mail a info@printcolor.es
Indicanos:

- Modelo de máquina
- Cantidad de frontales
- Si dispones de diseño propio.

**ESPECIALISTAS EN
PERSONALIZACIÓN
DE MÁQUINAS
DE VENDING**



Ctra. de Mollet a Sabadell, Km. 4,3
Pol. Ind. Can Vinyls, Nave 18
08130 Santa Perpétua de Mogoda (Bcn)
info@printcolor.es
www.printcolor.es
Tel. 902 420 003

gullón

El mayor surtido
de galletas
para el Canal Impulso



Tortitas de Maíz
32g



Pick Mini Cracker
75g



Diet-Fibra Multifrutas
24g



DietNature Chocolate y Soja
36g



DietNature Barquillos
70g



ChocoBom
100g



ChocoBom chocolate con leche
100g



Diet-fibra Muesli
75g



Diet-fibra Cholate
75g



Calcio+
100g



Mini O2 chocolate
100g



Mini O2
100g



Mini Digestive Choco
100g

CUIDARTE ES NATURAL



LaCleo.com
La más completa



Te apetece un batido frío de vainilla con cereales?

O quizás un chocolate a la taza con arroz inflado?

Y, a quien no le apetece un Smoothie en el gimnasio?

Con la Cleo puedes elegir cada día una combinación diferente, frío o caliente, hasta puedes pedir un café



Aplicaciones del Vending, S.L.
Avda. Marina, 14 B
08830 Sant Boi Llob (Barcelona)
Tel: 0034 93 479 50 40 Fax: 0034 93 479 32 95
www.aplichen.com - info@aplichen.com

aplichen

ERAVENDING

Fabricación

NOVEDAD!



PREMIUM
2011

Desde nuestra experiencia de mas de 20 años, en el vending público, donde las maquinas son sometidas a todo tipo de excesos, a partir de esta experiencia hemos diseñado nuestra gama de snacks y bebidas ERAVENDING PREMIUM.

En nuestros modelos del año 2011 hemos cambiado el diseño de la puerta, mas ergonomico y con mayor escaparate.

En toda la maquina el acero inoxidable 304 es el protagonista, tanto en el interior como en el exterior de la misma.

Características Principales

Exterior teclado selección de producto, entrada de monedas antiguados y tapa de recogida de producto, todo en acero inoxidable 304, a prueba de quemaduras de mecheros. Display alfanumérico de grandes dimensiones con fondo azul.

Interior: pedestal, interior de la máquina en hoja de acero inoxidable 304. Bandejas de producto, aspiradora de producto, guías de latas, todo ello en acero inoxidable 304, 7 cajones extraibles para almacenar productos.

Illuminación: iluminación por 3 tiras de led con menos consumo y máxima duración, así como mayor respeto por el medio ambiente.

Sistema de pago y devolución: máquinas predisadas para conectar módulos de telemetría, billetes y tarjetas de monedero.

Iluminación: iluminación por 3 tiras de led con menos consumo y máxima duración, así como mayor respeto por el medio ambiente.

Refrigeración: hasta 3 °C para los modelos Combi, con temperatura estratificada y seguridad de apagado automático de los productos comestibles si superan dicha temperatura.

Sensor: sensor de calda de producto de ultima generación.

Software: nuevo software 2011 con múltiples opciones.

Sistema de pago y devolución: máquinas predisadas para conectar módulos de telemetría, billetes y tarjetas de monedero.

PREMIUM maxi

DIMENSIONES (mm): 1.830 x 1.035 x 830

PESO: 380 Kg

CAPACIDAD MÁXIMA: 900 productos